



Shopify（ショッピファイ）で実現する自社ECと
Criteo連携

株式会社トランスクосмос技術研究所

トランスコスモス技術研究所は国内では数少ない「Shopify Plus」の公式パートナーです。Shopifyとの密接な連携のもと、企業のEC化促進に向け様々な取り組みを行っております。



国内4社しかいない
Shopify Plusパートナーシップを締結
※2019年12月時点



Shopifyの特徴であるAPIの豊富さを活かして、実店舗で活用するPOSシステムとのAPI連携やERP（基幹システム）との繋ぎ込み開発など、ECサイト運営を一つ上のレベルに引き上げる技術的な支援をいたします。

Shopify各種イベントへの協力

・Shopify Meet Upの開催



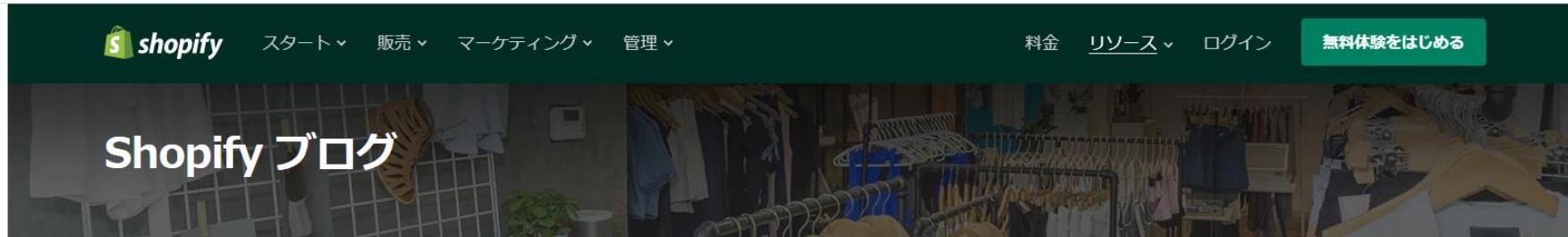
Shopifyの利用推進を目的に、Shopify社や同じくShopifyパートナーである企業様と連携し、定期的に「成長フェーズに応じたShopifyの活用方法」や「Instagramとの連携」など毎回様々な切り口でEC事業者様をお招きしたセミナーイベントを開催しています。

Shopify用アプリの開発・提供

・LINEでお客様へダイレクトにアプローチ 「Kisuke」



- ✓ LINE上でのやり取りからそのまま購買へと誘導可能
- ✓ リッチコンテンツを自分好みにカスタマイズできる
- ✓ 購買データを元にしたセグメンテーションも可能



ホーム > Shopify ブログ > 日本向けのアプリ開発をリードするトランスコスモス技術研究所

日本向けのアプリ開発をリードするトランスコスモス技術研究所

by Elise Hirata · Shopify パートナー
2020年9月28日。この記事は1分で読みます。コメントを残す



 世界中の446,005以上の起業家が購読しています。

無料のオンラインマーケティングのコツやECに関する最新情報をゲットしましょう。

メールアドレス

登録する

いつでも購読は解除することができます。

 Shopifyでネットショップを作成する方法
無料ウェビナー

Shopifyアプリストア内弊社開発アプリ (<https://apps.shopify.com/partners/transcosmos>)



The screenshot shows the Shopify App Store interface. At the top, there's a banner with Japanese text about small businesses. Below it, the shopify app store header includes the logo, search bar, and navigation links for categories and collections. The main content area displays three apps developed by Transcosmos:

- Uchuya Shipping Cooperation**:作成: TRANS COSMOS RESEARCH AND DE...
【ヤマト・佐川急便対応】配送日時を指定でき、CSVで配送伝票印刷と追跡番号を一括で更新します。日本語アプリ。
★4.8 (5)
7日前の無料体験
- Kisuke**:作成: TRANS COSMOS RESEARCH AND DE...
LINE公式アカウント経由の購買率アップ。ユーザーの属性に合わせた特別なリッチメニュー表示、プッシュメッセージ配信が可能
★レビューなし
無料
- shopping for note**:作成: TRANS COSMOS RESEARCH AND DE...
商品URLをnoteの記事内に貼ると商品カードがリッチ表示可能になります。コンテンツマーケティングに最適
★レビューなし
無料

Uchuya Shipping



- 配送日指定
- ヤマト・佐川送り状連携

Shopping for note



- note連携
- note内商品表示

Apps

Kisuke



- LINEアカウント連携
- セグメント配信

ポイントニンジャ



- ポイント管理
- 会員ランク設定

研究熱心ブログ (<https://blog.t-rnd.com/Blog>)

【Shopify（ショッピファイ）事例集】食品・飲料系ECサイト・導入アプリ編

Twitter (<https://twitter.com/transcosmosrnd>)

- 1. Shopifyとは**
- 2. Shopifyが選ばれる3つの理由**
- 3. ShopifyとCriteo連携**

Shopifyとは



Shopifyとは

- カナダ発のマルチチャネル販売に対応した**SaaS型のECプラットフォーム**
- 世界No.1シェアを誇り175カ国で100万以上のマーチャント（店舗）により利用されている



175ヶ国
展開国・地域

マルチチャネルECの作成やカスタマイズに加え、在庫管理、売上管理、顧客管理といった機能を網羅。さらに越境ECの課題である、言語、通貨、決済、配送を解決できるShopifyは、世界No.1シェアを誇ります。



100万
アクティブストア数

2019年のブラックフライデーのキックオフからサイバーマンデーの終了まで、2,550万人以上の消費者がShopifyのマーチャントから購入。ピーク時の売上は米ニューヨーク時間15時に1分あたり1.5億円を超えていました。



17兆円
流通総額

創業から2018年末までにグローバル累計の流通総額（GMV）が10兆円を超え、2018年単年では4.5兆円となり、前年比56%増と大幅成長を継続。

※Shopify社は創立2006年、従業員約3,000人、ニューヨーク証券取引所(NYSE:SHOP)の上場企業です。

- ECに必要な機能を取り揃えている点に加え、連携・拡張性に優れる
- 強固なインフラと柔軟性で、予算やビジネス目標に合わせたECサイト構築が可能



圧倒的にスケーラブルなインフラ

世界最大のSaaS型ECプラットフォーム。
世界基準のセキュリティに加え、1分間に10,000件以上のCVにも耐えます。

- ・ 無制限の帯域幅
- ・ 99.98%のアップタイム
- ・ PCI DSS Level 1 準拠
- ・ 迅速なアップグレード
- ・ 10,149/分のオーダー処理など



柔軟な機能拡張

パートナーエコシステムにより3,700以上のアプリが存在。
またECに必要なほぼ全ての項目をAPI化することにより、基幹システム・周辺マーケティングツールとの連携も容易です。

利用したい機能のみをプラグインするAPP仕様(3,700種類以上により自由自在にカスタマイズが可能。
API連携により外部ツールとの連携もスムーズです。

多言語、多通貨にも対応したマルチチャネルプラットフォーム



ソーシャル連携

Pinterest、Instagram、Facebook、Twitter、Tumblrといったソーシャルメディアとの連携が可能。

- ・ Instagram投稿からの購入
- ・ 在庫の一元管理など



マルチチャネル

オンライン、リアル店舗など、どこにいても販売できる単一のプラットフォームです。

- ・ Amazon等のモール連携
- ・ POS連携
- ・ SNS連携など



バックオフィス機能

販売場所の数に関係なく1つのツールを使用してすべての商品、在庫、およびお客様を管理できます。

- ・ ダッシュボード機能
- ・ CRM機能など



越境EC

多言語・多通貨設定に対応しており、越境ECサイト構築をスムーズにします。

- ・ 多通貨決済機能
- ・ 自動課税機能など



商品管理

- ▶ **在庫管理**
在庫数を追跡し、在庫切れ商品の販売を自動的に停止できます。
- ▶ **デジタル商品**
デジタル商品の注文またはダウンロードが可能です。
- ▶ **商品登録数無制限**
オンラインストアで販売できる商品の数やタイプに制限はありません。
- ▶ **SEO商品タグ**
商品固有のメタタグ、タイトル、URLハンドルを使用して、検索エンジンに対する商品ページを最適化できます。
- ▶ **商品整理**
カテゴリー、タイプ、季節など、売上ごとに商品を整理できます。
スマートコレクションを使用して販売元、価格、在庫レベルに基づいた商品の並び替えを自動的に実行可能です。



分析

- ▶ **ダッシュボード**
売上、注文、トラフィックに関する実用的なダッシュボードが利用可能です。
- ▶ **商品レポート**
購買傾向などストアの成長に必要なインサイトを得ることができます。
- ▶ **トラフィック/紹介レポート**
訪問者のアクセスルートを把握し、訪問者がオンラインストアを見つけた方法を把握できます。
- ▶ **Googleアナリティクス**
Googleアナリティクスがオンラインストアと連携するので、売上数、訪問数、紹介数を追跡可能です。



マルチチャネル

- ▶ **POS**
リアル店舗とオンライン販売を統合する多機能なPOSシステムがあります。
- ▶ **各プラットフォーム連携**
amazonをはじめ、楽天、yahooショッピング、Google Shopping等との一元管理が可能です。 (※1)
- ▶ **購入ボタン**
既存のウェブサイトやブログへ設置することで、簡単にオンラインショッピングを可能にします。
- ▶ **SNS連携**
Facebook (Messengerを含む)、Instagram、PinterestといったSNSとの連携がスムーズです。
- ▶ **ロケーションの追加**
複数倉庫拠点にある同一商品の出荷割り当て、大量販売、実店舗や複数出荷倉庫の管理が可能。



越境EC

- ▶ **多言語対応**
オンラインストアのチェックアウトは50以上の言語に対応。
- ▶ **100種類の決済サービス**
コンビニ決済やキャリア決済をはじめ、PayPal、iDEALまで、世界中の100種類を超える外部の決済サービスと統合しています。
- ▶ **多通貨決済機能**
決済、配送などの対象国のニーズにあわせて設定することができます。
- ▶ **エクストラストア機能**
追加で9サイト、合計10サイトまでShopify Plus仕様で運営が可能です。

Shopifyの利用料金

- 29ドル～始められるプラン。SaaSのため、自前でサーバーを用意する必要もなし。
- ブランドの成長、拡大に合わせて柔軟にプラン変更も可能

プラン	 shopify			 shopify plus	
	ベーシック	スタンダード	プレミアム		
月額利用料	29.00ドル (約3,200円) ※1	79.00ドル (約8,700円) ※1	299.00ドル (約32,900円) ※1	月額売上金額80万ドル (約8,400万円) 以下の場合 2,000.00ドル (約220,000円)	月額売上金額 以上の場合 $\times 0.25\%$ ※1
カード手数料	3,4%～	3,3%～	3,25%～	3,15%～	
外部決済サービス 利用料	2,0%	1,0%	0,5%	0,15%	
スタッフアカウント数	2	5	15	無制限	
契約単位	1ヶ月	1ヶ月	1ヶ月	12ヶ月	

- 機能追加のスピードが非常に速い
- 昨今は日本市場へのローカライズも急速に進んでいる



9/29 リリース内容（抜粋）

- ✓ 実店舗とネットショップを連携させる **Shopify POS** を日本で提供開始
- ✓ 国内で多くのユーザーを有する 「JCB」 「PayPay」 の導入開始で決済方法の多様化に対応
- ✓ 既存サイトより Shopifyストアへの **移行を実現する新サービス**
- ✓ EC事業の立ち上げ方やオンラインストアの構築に関する **講座が開設**

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000046.000034630.html>

① 自社ECとプラットフォームEC（モールEC）の関係

→対立するものではなく、ターゲット、自社の戦略を起点に考えることが重要

② 自社ECを構築するサービスも多々存在する

→自社の要求・実現したいことに合わせて選択する

③ ローカライズの進むShopifyへの注目が高まる

→プロダクトアップデートの速さ、日本市場への適応は注力分野

Shopifyが選ばれる3つの理由



- ・ただの「直販」ではなく、製販一対でありながら「直接的な関係性」を作ること
- ① デジタル（データ）起点の「テック企業」要素を持つ
 - ② 生産から販売まで垂直統合、顧客とのダイレクトな対話・コミュニケーションを行う
 - ③ デジタルに留まらない、コト+モノの「体験」を通して、「ライフスタイル」を価値提供

- ① CMSとしての利便性
- ② 多様化する販売チャネルへの対応
- ③ ブランドの成長に合わせた拡張性

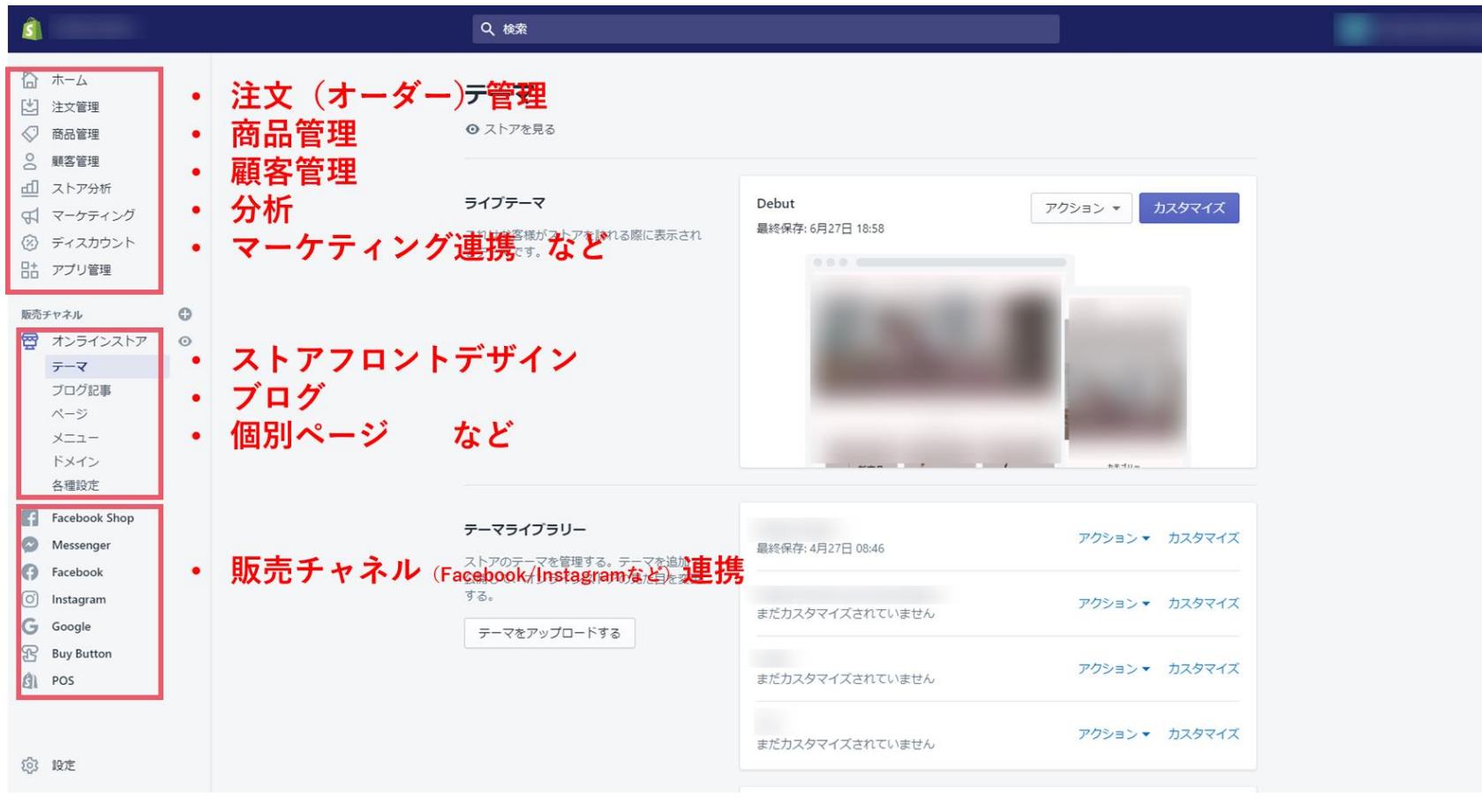
①CMSとしての利便性

②多様化する販売チャネルへの対応

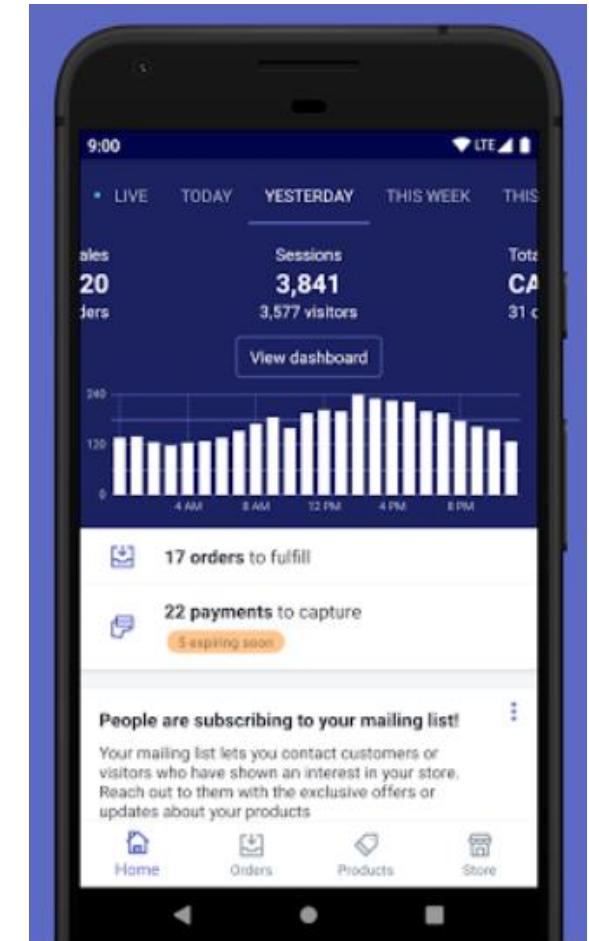
③ブランドの成長に合わせた拡張性

①CMSとしての利便性

- 誰でも簡単にECサイト構築が可能なUI
- 注文（決済）・商品・顧客データを一元管理



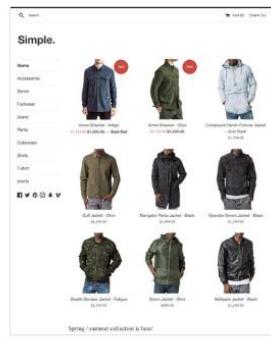
The screenshot displays a user interface for a commerce management system. On the left, a vertical sidebar contains links for Home, Order Management, Product Management, Customer Management, Store Analysis, Marketing, Discard Count, Application Management, and Sales Channels. A red box highlights the 'Sales Channels' section, which includes links for Online Store (Theme, Blog Posts, Pages, Menus, Domains, Various Settings), Facebook Shop (Messenger, Facebook, Instagram, Google, Buy Button, POS), and POS. The main content area features several cards: one for 'Order Management' (highlighted in red) listing 'Debut' and 'ストアを見る'; another for 'Product Management' (highlighted in red) showing a blurred preview; a third for 'Customer Management' (highlighted in red) with a note about displaying guest checkout; and a fourth for 'Marketing Integration' (highlighted in red) with a note about connecting to Facebook/Instagram. Below these are cards for 'Store Front Design', 'Blogs', 'Individual Pages', and 'Channel Integration'.



①CMSとしての利便性

- 100種類以上のデザインテンプレート
- 一からサイトデザインを作る必要がなく、好きなデザインテンプレートを基に制作が可能

Trending this week



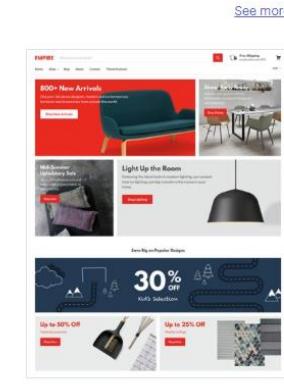
[Simple](#) • Free
3 styles



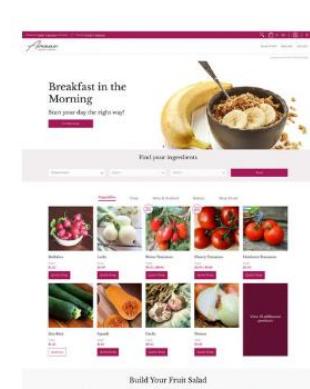
[Brooklyn](#) • Free
2 styles



[Debut](#) • Free
2 styles



[Empire](#) • \$180
3 styles



[Avenue](#) • \$180
3 styles

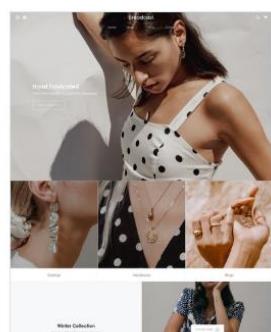


[Story](#) • \$180
3 styles

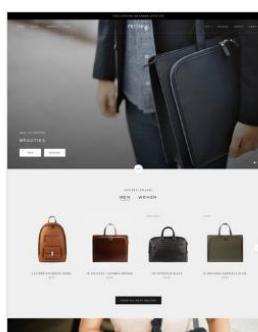


[Loft](#) • \$160
3 styles

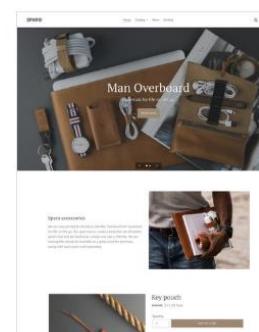
Product recommendations



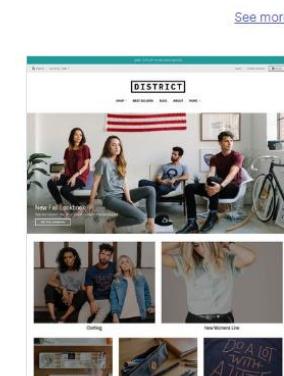
[Broadcast](#) • \$180
3 styles



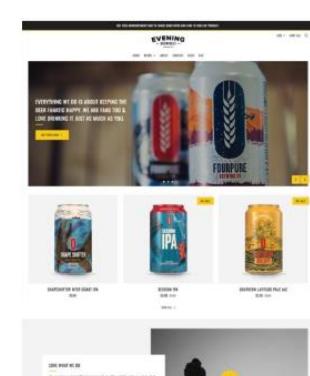
[Prestige](#) • \$180
3 styles



[Debut](#) • Free
2 styles



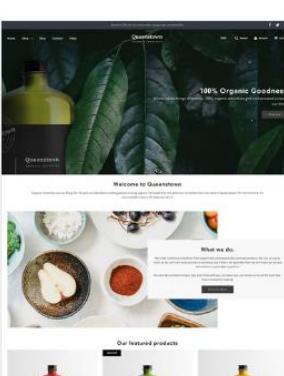
[District](#) • \$160
3 styles



[Venue](#) • \$180
3 styles



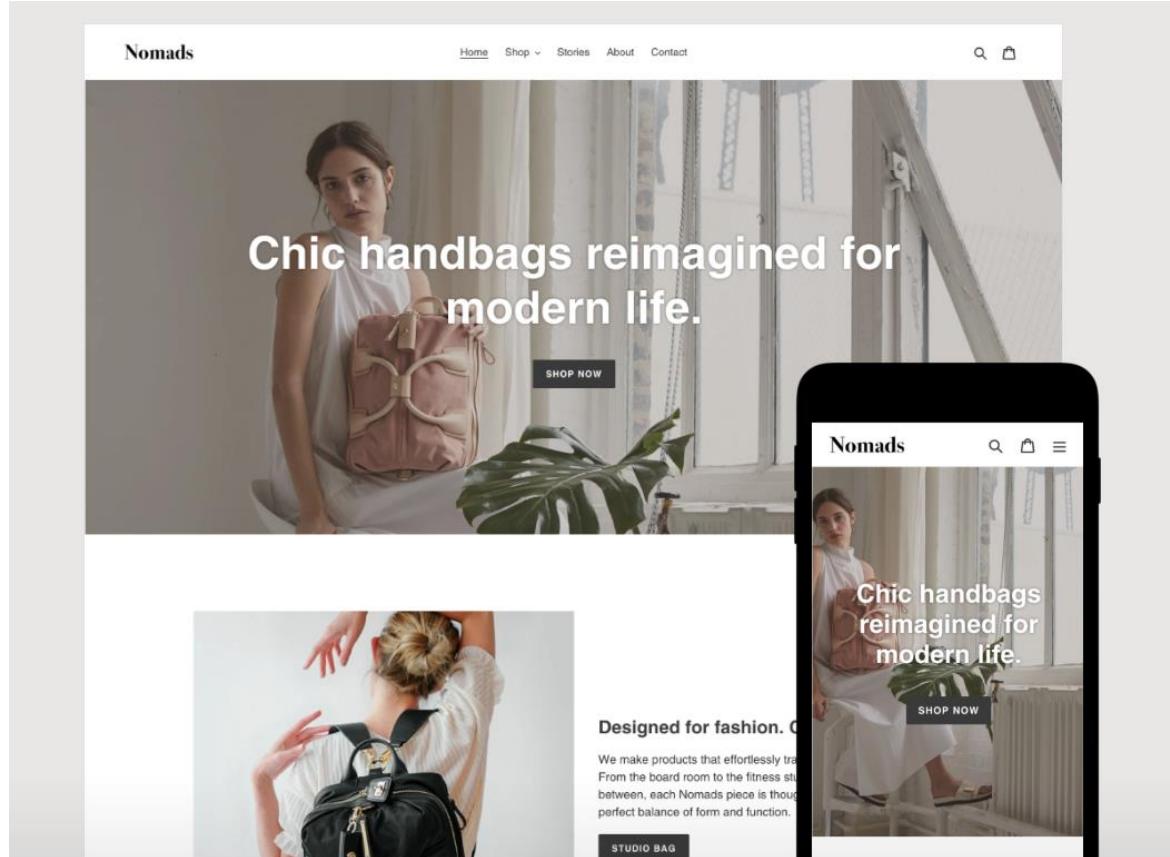
[Local](#) • \$160
3 styles



[Flow](#) • \$180
3 styles

①CMSとしての利便性

- モバイルユーザー体験はもちろん、世界各国のCDNからコンテンツ配信しパフォーマンス向上。
- フラッシュセールにも耐えうるインフラ基盤。



読み込み時間をより 速く

ShopifyのContent Delivery Network (CDN) で、あなたのお客様は世界中のどこにいようと、あなたのウェブサイトを迅速に読み込むことができます。

Shopifyは、CDNを使用してホストされる初めてのECソリューションです。

- ① CMSとしての利便性
- ② 多様化する販売チャネルへの対応
- ③ ブランドの成長に合わせた拡張性

②多様化する販売チャネルへの対応～販売チャネル連携～

- Instagram/facebook/Google/楽天など販売チャネル連携が容易
- ユーザーとのタッチポイントを増加させることが可能



②多様化する販売チャネルへの対応～販売チャネル連携～

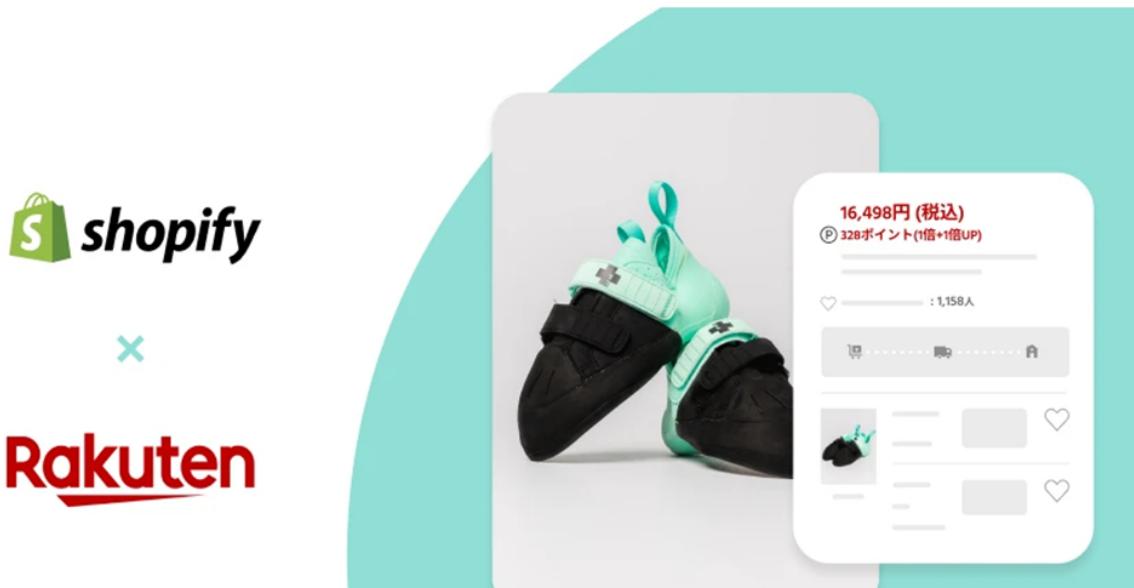
- 国内では楽天市場との販売チャネル連携も実現
- Shopifyで情報管理しながら、楽天市場への出店も容易に

ホーム > Shopify ブログ > Shopifyと「楽天市場」の販売チャネル連携がスタート！

Shopifyと「楽天市場」の販売チャネル連携がスタート！

by Shopify Japan お知らせ

2020年5月14日。この記事は5分で読みます。コメントを残す



Shopifyの管理画面でできること

- 商品登録
- 在庫管理
- 受注管理



<https://www.shopify.jp/blog/rakuten-sales-channel>

②多様化する販売チャネルへの対応～販売チャネル連携～

- ストアの多言語対応を設定画面から追加可能
- 越境EC対応の容易さ多くのマーチャントに支持されるShopifyの魅力



The screenshot shows the 'Store Languages' section of the Shopify admin settings. On the left, there's a sidebar with a back arrow labeled '設定' (Settings) and a title 'ストアの言語' (Store Languages). Below this, under 'デフォルト言語' (Default Language), it says '日本語' (Japanese) and provides a description: 'オンラインストアの訪問者が希望の言語を利用できない場合に表示される言語です。' (The language displayed when visitors cannot use their preferred language). To the right of this is a blue button '言語を追加する' (Add language). A dropdown menu is open, listing many languages, with 'ウルドゥー語' (Urdu) highlighted in blue. At the bottom of the dropdown is a '選択...' (Select...) button.

- アカン語
- アゼルバイジャン語
- アッサム語
- アフリカーンス語
- アムハラ語
- アラビア語
- アルバニア語
- アルメニア語
- イディッシュ語
- イボ語
- インターリングア
- インドネシア語
- ウイグル語
- ウェールズ語
- ウォロフ語
- ウクライナ語
- ウズベク語
- ウルドゥー語**
- エウェ語
- エストニア語

選択...

- ① CMSとしての利便性
- ② 多様化する販売チャネルへの対応
- ③ ブランドの成長に合わせた拡張性

③ブランドの成長に合わせた拡張性～Shopifyアプリの豊富さ～

- Shopify アプリストアには3,700種類を超えるアプリが存在。用途に応じて機能追加
- 無料～からアドオンで追加可能。自社の要件に合わせてアプリを組み合わせ。

レポート	生産性	財務	セキュリティー	カスタマーサポート	在庫管理
 トライフィックレポート	 タスクの自動化	 請求書カスタマイズ	 不正注文検知	 ライブチャット	 複数ストアの在庫管理
 会計ソフトへ自動出力	 製品の一括編集	 利益・費用一元管理	 SNS認証	 返品サポート	 事前注文・在庫通知
 ヒートマップ分析	 注文の自動タグ付け	 利益計算の自動化	 アクセス制限	 FAQ管理	 他モールとの在庫共有
 カスタムレポート作成	 検索エンジン最適化	 ストア内に原価を追加	 Cookie同意	 フォームカスタマイズ	 需要予測・棚卸し
注文・配送	売上アップ施策	マーケティング	デザイン	販売チャンネル	仕入れ管理
 受発注管理	 ポップアップ	 メールマーケティング	 独自LP制作	 POS、店舗販売	 総合仕入れ
 店舗ピックアップ	 関連商品レコメンド	 リファラル	 クリエイティブ自動作成	 Google Shopping	 ニッチ商品仕入れ
 送付状・納品書印刷	 購入商品リアルタイム表示	 広告管理	 商品の追加表示	 Insta Shopping	 カスタム印刷アパレル
 サブスクリプション	 ポイント付与	 リターゲティング	 商品ページ編集	 Facebook Shopping	 カスタム印刷ポスター

自社EC構築において、ブランド（DtoC）がShopifyプラットフォームを選ぶ3つの理由

① CMSとしての利便性

→技術的知識を必要することなく、コストを抑えた早期立ち上げが可能

② 多様化する販売チャネルへの対応

→販売・売上をグロースさせる上でのマルチチャネルでの接点作りも容易

③ ブランドの成長に合わせた拡張性

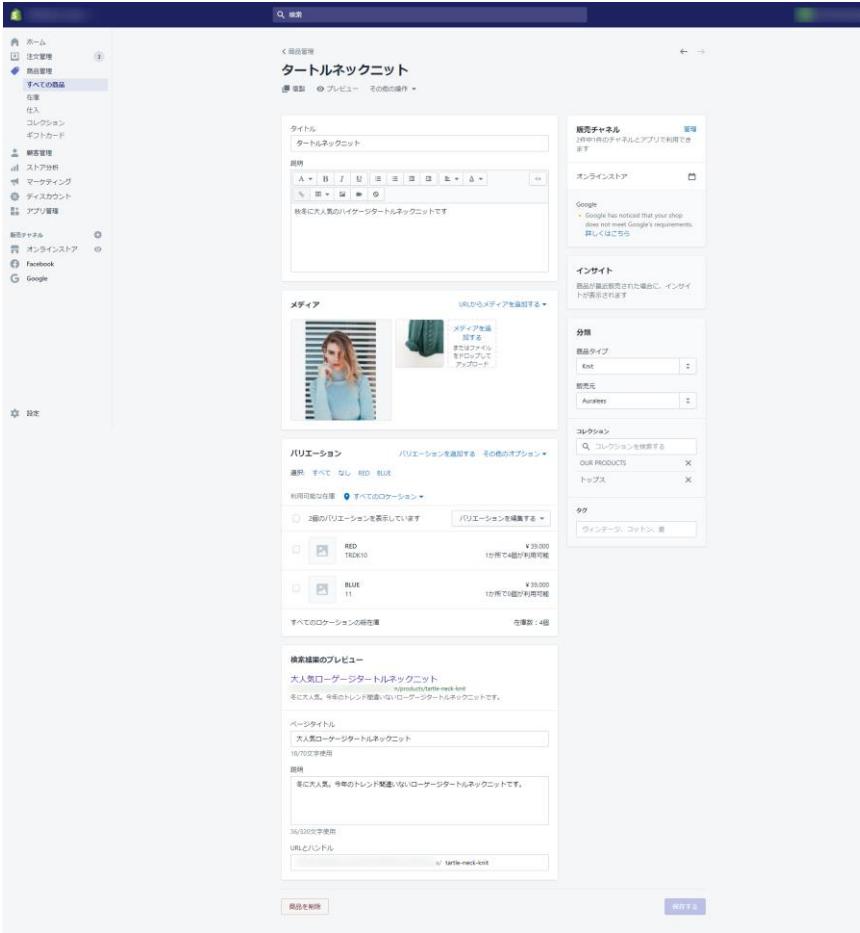
→初期はアプリを用いて効率的に。成長に合わせて自社カスタマイズ

ShopifyとCriteo連携



Shopifyの商品管理データ

- Shopifyの商品データは、J-SON形式での構造化データに対応済み
- フィード広告用データを個別作成することなく、広告連携可能



リッチリザルトテスト

https://trdfashion-sample.myshopify.com/products/turtle-neck-knit

テスト結果

⚠ ページの読み込みに関する問題 詳細を表示

id	https://trdfashion-sample.myshopify.com/products/ProductSection--product-template
type	Product
url	https://trdfashion-sample.myshopify.com/products/turtle-neck-knit
image	https://cdn.shopify.com/s/files/1/0404/5658/5371/products/fezbot2000-nahUo1Ghcra-unsplash_grande.jpg?v=1593509365
price	39000.0
priceCurrency	JPY
availability	http://schema.org/InStock
description	秋冬に大人気のハイゲージタートルネックニットです

STEP1 **Shopify**からCriteo連携用URLを発行し、
Criteo担当者に連絡

STEP2 CriteoアカウントIDを**Shopify**側HTMLに設置する

STEP3 **Shopify**側チェックアウト画面内にスクリプト埋め込み

Criteo連携用プライベートアプリの構築手順

検索

- ホーム
- 注文管理
- 商品管理
- 顧客管理
- ストア分析
- マーケティング
- ディスカウント
- アプリ管理**

アプリ管理

Shopify アプリストアに行く

ストアをずっと成長させるためのアプリを見つける

アプリを使用して、ストアをあなたが望むビジネスに構築しましょう。

 Oberlo - Dropshipping App Find products to sell on Shopify ★ 4.2 (2,425件のレビュー) • 無料プラン あり	 Order Printer Print invoices, labels, receipts, packing slips, and more. ★ 3.4 (699件のレビュー) • 無料
 Product Reviews 顧客経験を共有する最も簡単な方法。 ★ 4.0 (1,291件のレビュー) • 無料	 Kit Run better Facebook ads ★ 4.3 (1,405件のレビュー) • 無料プラン あり

あなたのストアでは開発者とともに作業していますか? [プライベートアプリを管理する](#)

新しいプライベートアプリの作成



The screenshot shows the Shopify Admin interface. The left sidebar includes links for Home, Order Management, Product Management, Customer Management, Store Analytics, Marketing, Discount Codes, and App Management (which is highlighted). Below these are links for Sales Channels and Online Store, each with a plus sign icon. The main content area has a search bar at the top. The breadcrumb navigation shows 'Apps < Apps'. The page title is 'Private Apps'. A large heading says 'Create a private app for your shop'. Below it, text explains that using a private app can rationalize workflows and import data. A prominent blue button with white text says 'Create a new private app'. A note below states that private apps provide direct access to store data and Shopify's API, but users must be careful. A final note mentions that custom development follows the Shopify API License and Terms of Use.

検索

ホーム
注文管理
商品管理
顧客管理
ストア分析
マーケティング
ディスカウント
アプリ管理
販売チャネル
オンラインストア
設定

＜アプリ
プライベートアプリ

新しいプライベートアプリを作成する

プライベートアプリを使用して、ワークフローを合理化し、データをインポートし、その他のタイプのカスタム開発を行いましょう。

新しいプライベートアプリを作成する

プライベートアプリにより、ストアデータやShopifyのAPIに直接アクセスすることができますが、使用には注意が必要です。

すべてのカスタム開発は、[Shopify APIライセンス](#)と[利用規約](#)に従って行われます。

Criteo側に商品情報・コレクション情報を連携可能にする



◀ プライベートアプリ

プライベートアプリを作成する

アプリの詳細

これらの詳細は、プライベートアプリを追跡し、アプリに影響を与える変更を認識するために役立ちます。

[詳しくはこちら。](#)

プライベートアプリ名

Criteo Feed Pull

緊急連絡用開発者メール

[担当者のメールアドレス](#)

アプリに関して開発者と連絡を取るために使用するメールアドレスです。

プライベートアプリは[Shopify APIライセンス](#)と[利用規約](#)の影響を受けます。

Admin API

プライベートアプリが機能するため必要な権限を選択するだけです。[Shopify APIライセンス](#)と[利用規約](#)に違反する方法でAPIアクセスを使用しないでください。

[ShopifyのAPIに関する詳細情報はこちらです。](#)

これらの権限を保存すると、APIキーおよびパスワードが生成されます。これらの資格情報は安全に保管してください。オープンAPIアクセスが、ストアに提供されています。

Products, variants and collections
read_products, write_products

[読み取りアクセス](#) ▾

▼ 無効になっているAdmin API権限を確認する

エンドポイントURLを発行



アプリの詳細

これらの詳細は、プライベートアプリを追跡し、アプリに影響を与える変更を認識するために役立ちます。

プライベートアプリ名

Criteo Feed Pull

緊急連絡用開発者メール

APIの更新など、アプリに関して開発者と連絡を取るために使用するメールアドレスです。[技術的な更新のサポートについて詳しくはこち](#)ら。

プライベートアプリは[Shopify APIライセンス](#)と[利用規約](#)の影響を受けます。

Admin API

プライベートアプリが機能するため必要な権限を選択するだけです。Shopify APIライセンスと利用規約に違反する方法でAPIアクセスを使用しないでください。

ShopifyのAPIに関して詳しくは[こち](#)らです。

APIキー

パスワード

URLの例

これらの資格情報は安全に保管してください。オープンAPIアクセスが、ストアに提供されています。

URL形式: `https://(apikey):(password)@(hostname)/admin/api/{version}/{resource}.json`

こちらの情報を
Criteoご担当者様に連携

タグスニペットの生成

検索

- ホーム
- 注文管理
- 商品管理
- 顧客管理
- ストア分析
- マーケティング
- ディスカウント
- アプリ管理

販売チャネル +

- オンラインストア
- テーマ**
- ブログ記事
- ページ
- メニュー

テーマ

現在のテーマ

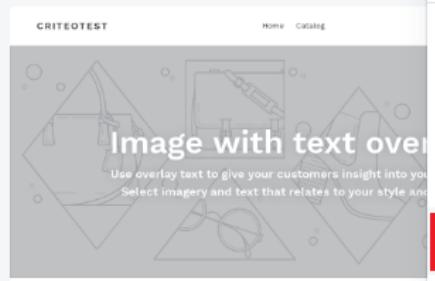
これはお客様がストアを訪れる際に表示されるテーマです。

Debut
最終保存: 4月30日 01:16 GMT-4

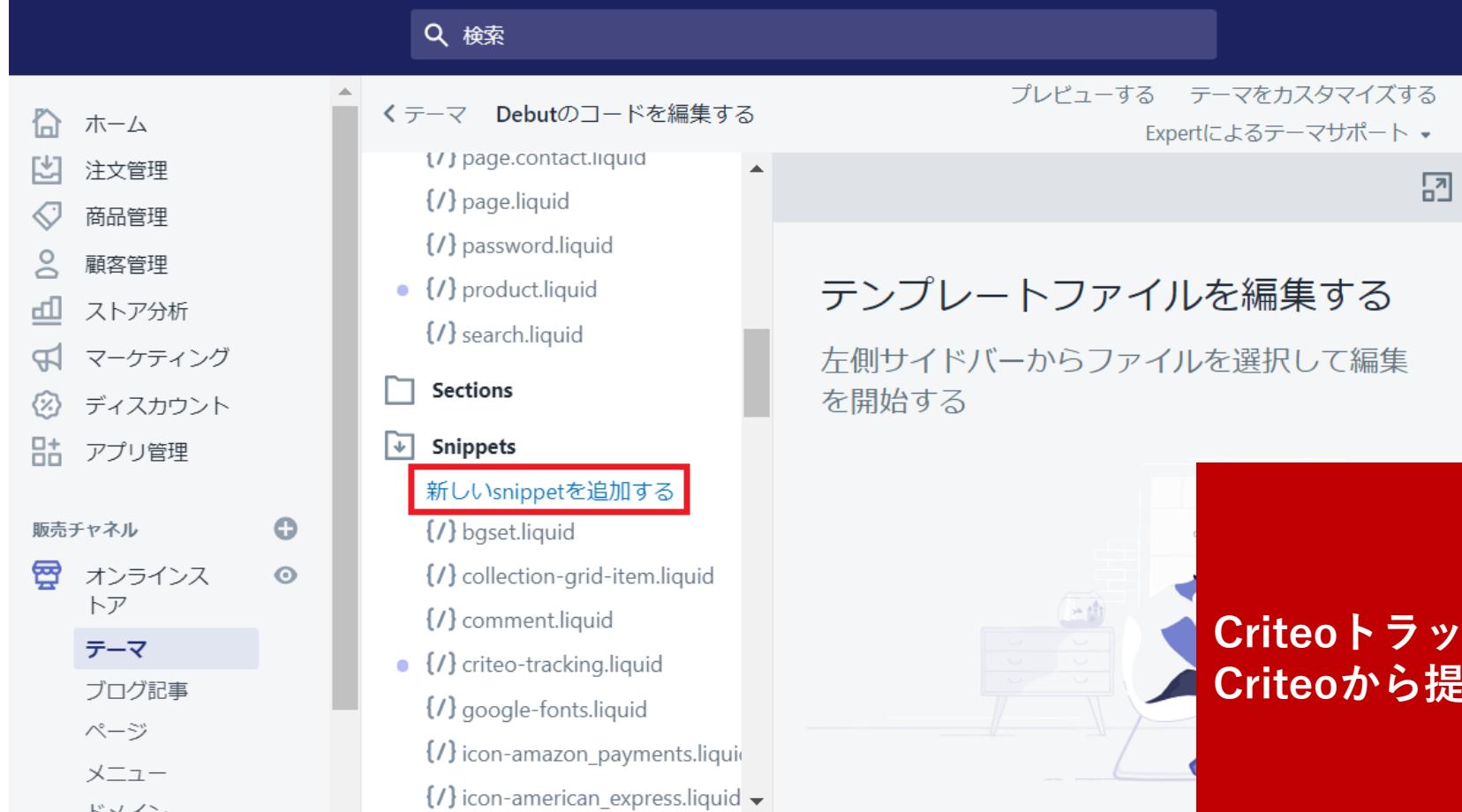
アクション ▾ カスタマイズ

コードを編集する

プレビュー
名前の変更
複製する
テーマファイルをダウンロードする



タグスニペットの生成



検索

テーマ Debut のコードを編集する

プレビューする テーマをカスタマイズする
Expertによるテーマサポート ▾

ホーム
注文管理
商品管理
顧客管理
ストア分析
マーケティング
ディスカウント
アプリ管理

販売チャネル +
オンラインストア ○
テーマ
ブログ記事
ページ
メニュー
ドメイン

新しいsnippetを追加する

page.contact.liquid
page.liquid
password.liquid
product.liquid
search.liquid

Sections

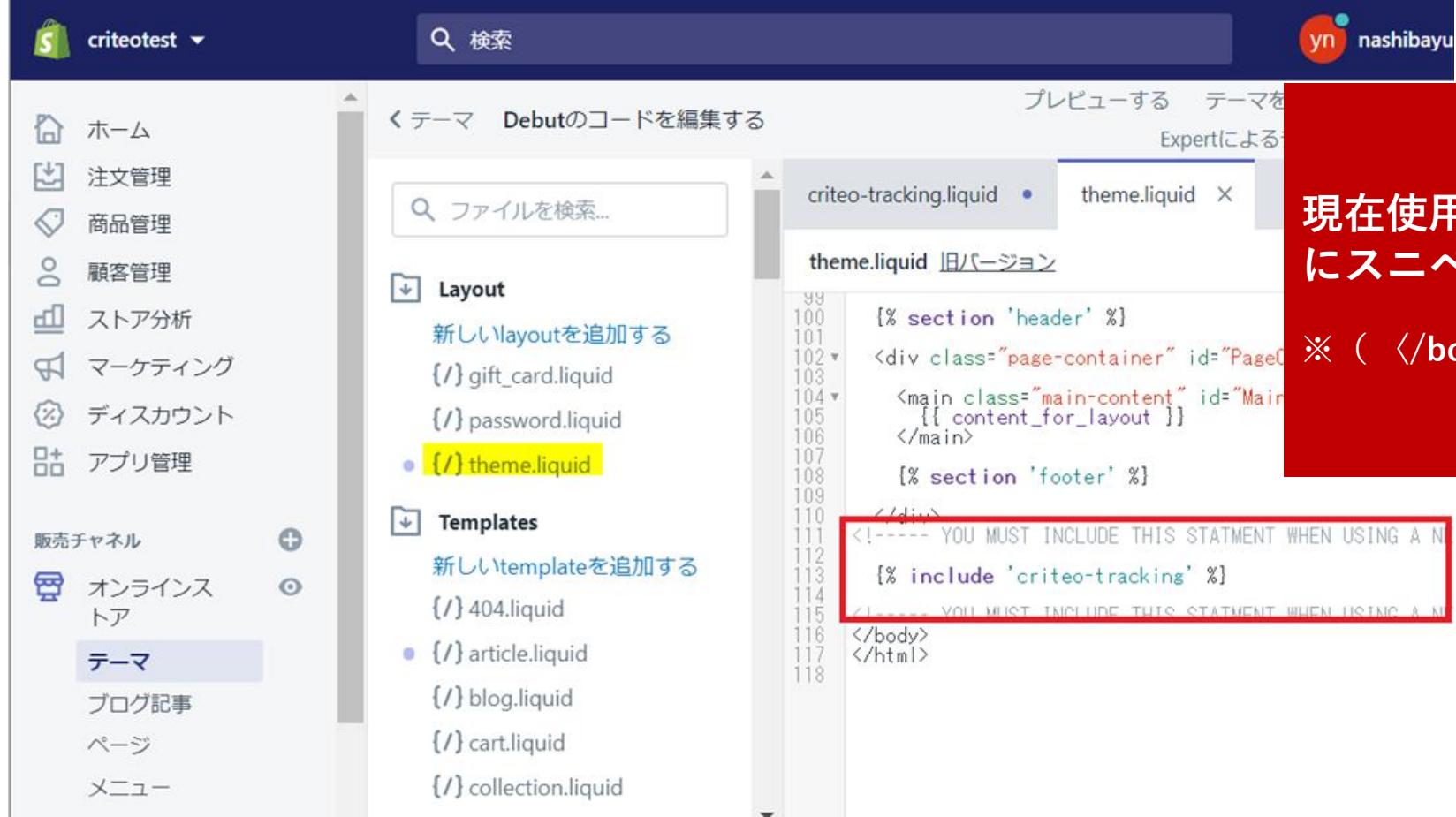
Snippets

bgset.liquid
collection-grid-item.liquid
comment.liquid
criteo-tracking.liquid
google-fonts.liquid
icon-amazon_payments.liquid
icon-american_express.liquid

テンプレートファイルを編集する
左側サイドバーからファイルを選択して編集
を開始する

Criteo トラッキング用のスニペットを作成し、
Criteo から提示されたアカウントIDを設定

スニペットをテーマ全体に適応



The screenshot shows the Shopify theme editor interface. On the left, there's a sidebar with various management options like Home, Order Management, Product Management, Customer Management, Store Analysis, Marketing, Dispute Resolution, and App Management. Below that is a section for Sales Channels, Online Stores, and Themes, where 'Themes' is currently selected. The main area is titled 'Theme Debut' and shows the code for the theme.liquid file. The code includes sections for header and footer, and a specific snippet for Criteo tracking is highlighted with a red box. A red box also highlights the text 'theme.liquid [旧バージョン]' above the code.

theme.liquid [旧バージョン]

```
[% section 'header' %]
<div class="page-container" id="PageC
<main class="main-content" id="MainC
  {{ content_for_layout }}
</main>
[% section 'footer' %]
</div>
<!-- YOU MUST INCLUDE THIS STATEMENT WHEN USING A N
[% include 'criteo-tracking' %]
<!-- YOU MUST INCLUDE THIS STATEMENT WHEN USING A N
</body>
</html>
```

現在使用しているテーマファイル下端部
にスニペットを張り付ける

※（</body> </html> の前）



検索

- ホーム
- 注文管理
- 商品管理
- 顧客管理
- ストア分析
- マーケティング
- ディスカウント
- アプリ管理

販売チャネル +

オンラインストア ○

設定

設定

- 一般設定
- 決済
- チェックアウト**
- 配送
- 税金
- ロケーション

設定画面の「チェックアウト」を選択し
[追加スクリプト]欄に指定のスクリプトを
張り付ける

詳細は個別にて
お問い合わせください

まとめ



①Shopifyとは

SaaS型ECプラットフォーム。最低限の技術的知識で、コストを抑えた早期立ち上げが可能。

②Shopifyが選ばれる3つの理由

操作性の高さ、マルチチャネルでの接点作りと、成長に合わせた拡張性

③ShopifyとCriteo連携

Shopify商品データの連携が容易で、運用を通したパフォーマンス最大化に注力可能

トランスコスマス技術研究所の Shopify関連サービス



Shopifyを起点としたECワンストップサービスを提供。
BtoC、BtoB問わず、システム構築からユーザーロイヤリティの向上まで幅広く支援します。





transcosmos
research and development